

DIGITALISATION DES CHAINES DE VALEUR AGRICOLES OPPORTUNITES POUR LES PMEs ET LES PRODUCTEURS RURAUX

CONTRIBUTION DE LA SOLUTION **AgriCash**



Emise par La Banque Agricole

SOMMAIRE

1. **CONTEXTE ET JUSTIFICATIONS**
2. **AGRICASH : UN SERVICE COMPLET DIGITAL**
3. **LES CIBLES DU PRODUIT AGRICASH**
4. **AGRICASH : UNE SOLUTION DEDIEE AUX CV AGRICOLE ET A L'INCLUSION FINANCIERE**
5. **CAS PRATIQUE : DIGITALISATION DU PAIEMENT DES SURPLUS DE PADDY DANS LA VFS**

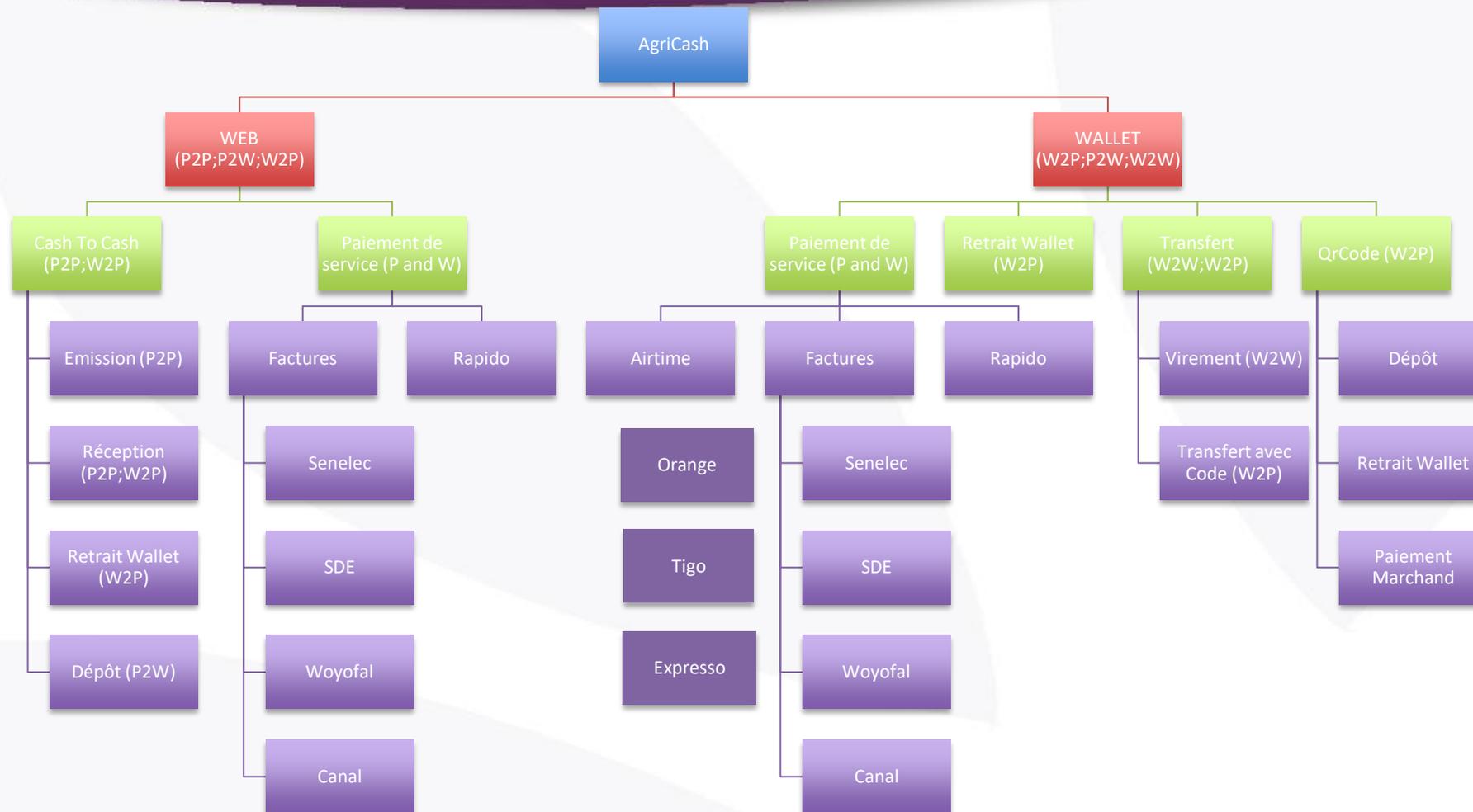


1. CONTEXTE ET JUSTIFICATIONS

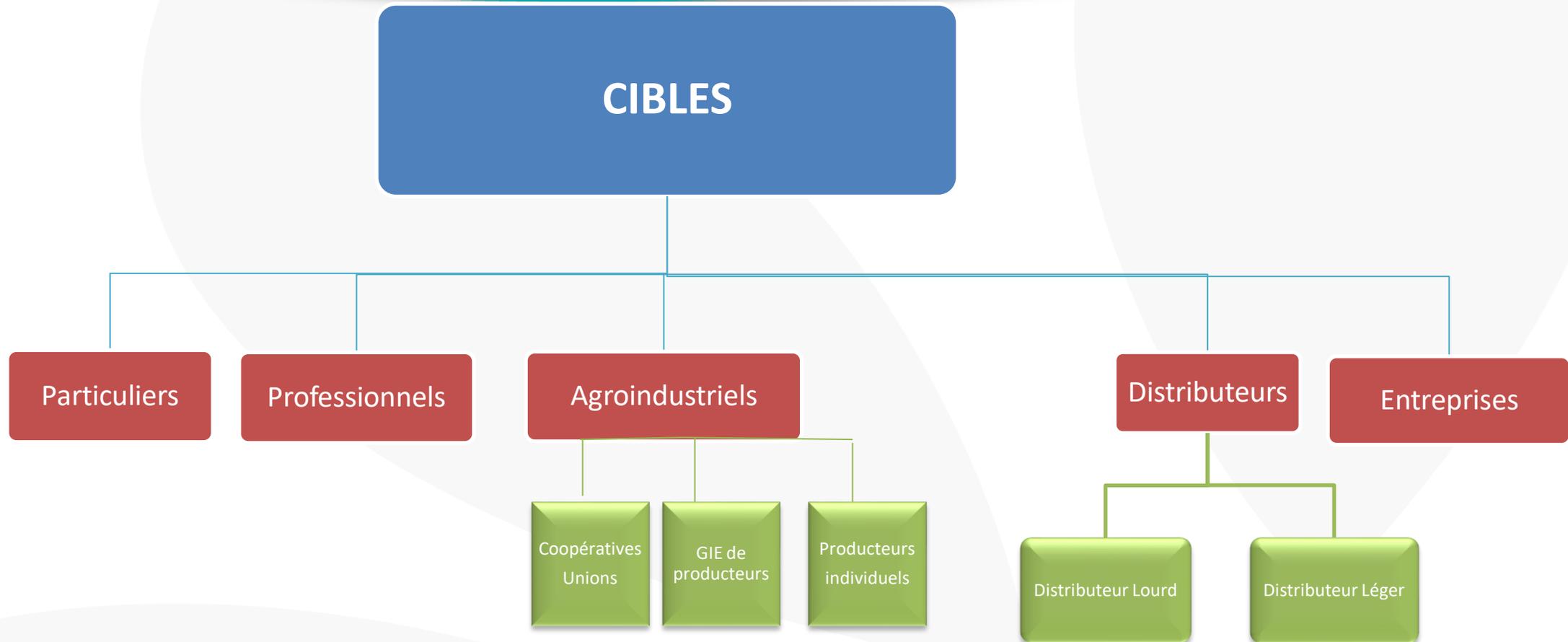
- ❖ Environnement bancaire impacté par la **révolution digitale** qui induit un besoin de repositionnement commercial par une offre plus adaptée à la demande des clients.
- ❖ Lancement du Plan Stratégique « **Synergie 2022** » bâti autour de 7 défis majeurs dont **le renforcement l'action commerciale et la diversification de l'offre de produits à la clientèle.**
- ❖ Expérience de La Banque Agricole dans le domaine du transfert d'argent et disponibilité d'un vaste réseau de distributeurs agréés sur toute l'étendue du territoire national.
- ❖ Plusieurs défis à relever dans les services financiers et non financiers aux ruraux en termes de couverture, d'éducation financière, de circulation du cash et d'optimisation des transactions financières dans les chaînes de valeur agricole.



2. AGRICASH : UN SERVICE COMPLET DIGITAL



3. LES CIBLES DE LA SOLUTION AGRICASH



4. AGRICASH : UNE SOLUTION DEDIEE AUX CV AGRICOLE ET A L'INCLUSION FINANCIERE

DES DEFIS A RELEVER DANS LES ZONES RURALES

- ❖ Couverture limitée des services financiers classiques et accès difficile pour certains segments (jeunes, femmes, MPME, exploitations familiales) ;
- ❖ Faible niveau d'éducation financière ;
- ❖ Contraintes liées à la circulation du cash :
 - Sécurité** : des vols peuvent intervenir au point de réalisation des transactions
 - Une gestion financière difficile** : Les agriculteurs reçoivent uniquement de l'argent au cours des périodes de récolte et souvent manque de ressources le reste de l'année
 - Peu de traçabilité sur la production** : absence d'information sur l'origine des produits et leur qualité intrinsèque
 - Des barrières à l'inclusion financière** : La dépendance des agriculteurs aux paiements en cash limite leur possibilité d'accéder à d'autres services financiers (par ex : épargne, assurance ou crédit).



4. AGRICASH : UNE SOLUTION DEDIEE AUX CV AGRICOLE ET A L'INCLUSION FINANCIERE

DES REPONSES AUX DEFIS VIA LA SOLUTION AGRICASH

- ❖ **MOBILE MONEY** : Paiements B2P, Transferts, Crédit digital, Assurance agricole digitale (collecte des primes, indemnisations) : par exemple en 2019 (encours 5,7 mds XOF couvert par polices d'assurances de la CNAAS) ;
- ❖ **SYSTÈME D'INFORMATIONS SUR LES MARCHES** : disponibilités des produits, lieux, quantités, prix, intentions d'achats/ventes ;
- ❖ **INFORMATIONS TECHNIQUES AGRICOLES** : pluie, humidité, température, semis, fertilisation, gestion des parasites, récolte et post récolte ;
- ❖ **OUTIL DE SCORING, SUIVI ET TRACABILITE** : Profilage des producteurs, origine, quantité de produits vendues, normes & certifications (bio, commerce équitable, etc.), destination de la subvention des intrants, gestion des achats ;
- ❖ **EDUCATION FINANCIÈRE** : Epargne/Crédit, Gestion des Budgets, Gestion des Dettes, Assurance Agricole, Bonnes pratiques, etc (vidéo, démos en ligne).



5. CAS PRATIQUE : DIGITALISATION DU PAIEMENT DES SURPLUS DE PADDY DANS LA VFS

5 BONNES RAISONS D'IMPLEMENTER UNE SOLUTION DIGITALE AU PAIEMENT DES SURPLUS DE PADDY

- ❖ Existence de surplus de paddy à commercialiser après le remboursement de la dette ;
- ❖ Lenteur notée dans le dénouement des transactions commerciales sur les produits récoltés ;
- ❖ Grande ouverture des cibles producteurs et agroindustriels à la solution digitale ;
- ❖ Détention d'un téléphone portable à 98% dans la zone d'intervention et dans une large proportion, d'un porte monnaie électronique ;
- ❖ Capacité de la solution AgriCash à répondre efficacement aux besoins.



5. CAS PRATIQUE : DIGITALISATION DU PAIEMENT DES SURPLUS DE PADDY DANS LA VFS

LES FONCTIONNALITES DU MODULE

1

Création des comptes Agro

2

Paiement d'un particulier ou d'un GIE

3

Paiement groupé

4

Historiques

5

Statistiques

6

Mode Opérateur



5. CAS PRATIQUE : DIGITALISATION DU PAIEMENT DES SURPLUS DE PADDY DANS LA VFS

LES PAS FRANCHIS ET LES PERSPECTIVES DE DEVELOPPEMENT DU PRODUIT

- ❖ Début d'enrôlement des producteurs de riz, des agroindustriels et recrutement des distributeurs en partenariat avec les organisations faîtières et les interprofessions ;
- ❖ Premiers tests de paiement des producteurs de riz par les agroindustriels partenaires et utilisation de AgriCash pour le règlement des factures d'électricité au niveau des casiers rizicoles ;
- ❖ Objectif de couverture de la VFS (Saint Louis à Matam) dans le courant 2020 avec l'accompagnement de l'UNCDF et intégration des solutions de suivi des activités agricoles, d'éducation financière et d'assurance agricoles ;
- ❖ Mise en œuvre d'un programme pilote sur la commercialisation des arachides campagne 2019 en partenariat avec ASPRODEB et 4 coopératives de producteurs dans la région de Kaolack ;
- ❖ Intégration de la solution AgriCash à la prochaine campagne de commercialisation de la noix d'anacarde dans la zone sud.



MERCI DE VOTRE AIMABLE ATTENTION